

# Sfida ai mercati, in campo gli assistenti

Rimini, i pregi della finanza comportamentale per chi vuole investire: due specialisti la stanno diffondendo in giro per l'Italia

di **Giuseppe Catapano**  
RIMINI

**Una guida** per le scelte di investimento. È la nuova frontiera di commercialisti ed esperti contabili: assistere e accompagnare chi vuole farsi strada (con successo) nei mercati finanziari. Si chiama finanza comportamentale ed è un approccio che ha solide radici a Rimini. Stefano Fabbri, presidente dell'associazione 'My Mind My Investment', e Franco Bulgarini, presidente della società '9 dots', sono gli specialisti che lo diffondono in giro per l'Italia. Di recente hanno ne hanno parlato anche a Bologna, in un convegno organizzato dalla Fondazione dell'Ordine dei dottori commercialisti e degli esperti contabili. «La gestione del comportamento – osservano Fabbri e Bulgarini – è un fattore di successo negli investimenti finanziari. Si tratta di una nuova opportunità per i professionisti e una risorsa importante per gli imprenditori». Affrontare i mercati, difendendo-

si dagli andamenti negativi e sfruttando quelli positivi: è ciò a cui puntano tutti. Ma come fare concretamente? «La premessa è che i risparmiatori e in generale gli investitori non sempre dispongono di un'adeguata cultura finanziaria di base, in grado di orientarli a un corretto approccio. Spesso il mancato raggiungimento di guadagni dipende da scelte comportamentali errate, ecco perché crediamo serva assistenza soprattutto su quest'aspetto». E allora occorre «un preciso piano di investimento – precisa Bulgarini – in modo da stabilire prima cosa fare. Farlo dopo è rischioso e causa errori: se il mercato sale si tende ad eccedere nella fiducia, se scende ci si deprime. I clienti hanno bisogno di supporto soprattutto nel

**LA BUSSOLA**

**Viene suggerito come muoversi a seconda dell'andamento degli affari**



Stefano Fabbri e Franco Bulgarini spiegano la finanza comportamentale

primo caso, perché è potenzialmente quello più rischioso. La nostra metodologia consente di ottenere un buon risultato». Niente ansie o timori se le cose vanno male, ma nemmeno voglia di ottenere troppo quando vanno bene: con quest'approccio un investitore sa (prima) come compor-

tarsi a seconda dell'andamento dei mercati.

«**Ma non diamo** – continua – né consigli di investimento né suggerimenti sulla gestione dei patrimoni. Non invadiamo il territorio di chi fa consulenza: semplicemente predisponiamo il cliente ad avere rapporti corretti con i

suoi stessi investimenti e con gli intermediari che li propongono». Qui entrano in gioco i commercialisti. «Fino a vent'anni fa – ammette Fabbri, dello studio Skema di Rimini – eravamo rimasti sempre alla larga dal settore. Incontra Bulgarini e mi parlò di finanza comportamentale quando ancora nessuno lo faceva. Così siamo partiti con quest'attività di diffusione rimasta per lo più nel nostro territorio. Poi il Consiglio nazionale dell'Ordine ci ha incontrati e ha compreso l'utilità di ciò che stavamo facendo. L'interesse è cresciuto e ora Ordini e Confindustria, in diverse città, ci chiamano per parlare ai convegni». Se prima l'attività era gestita all'interno dello studio Skema, ora è in campo a 'My Mind My Investment': è un'associazione alla quale si possono iscrivere commercialisti che vogliono diventare esperti e dare consigli di finanza comportamentale. La società '9 dots' si occupa invece di organizzare corsi formazione per insegnare il metodo a investitori e commercialisti.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

La società leg, che gestisce anche Vicenza, acquisisce le esposizioni OroArezzo e GoldItaly: la prima si tiene in aprile, la seconda nel mese di ottobre

## Fiere orafe, Rimini va alla conquista della Toscana



Sandra Bianchi di Arezzo assieme a Lorenzo Cagnoni del Gruppo riminese

Sono i saloni dell'arte made in Italy e dell'incontro con i buyers di tutto il mondo Operazione da oltre 4 milioni

RIMINI

**Italian Exhibition Group**, la società che riunisce le fiere di Rimini e Vicenza si allunga fino in To-

scana e rafforza la sua presenza nel settore dell'oro. Arezzo Fiere e Congressi ha infatti accolto la proposta di leg di anticipare il periodo di esercizio previsto per l'opzione di acquisto delle manifestazioni OroArezzo e GoldItaly già gestite da leg del 2017. La società acquisirà quindi a breve i due eventi.

OroArezzo si svolge ogni anno in aprile ed è il salone internazionale che «valorizza la migliore pro-

duzione orafa Made in Italy, una manifestazione utile per la pianificazione degli acquisti annuali e il riassortimento primaverile di wholesalers, catene e top brand della distribuzione», spiega leg. GoldItaly, che invece si tiene ogni anno in ottobre, favorisce l'incontro «tra le eccellenze dei distretti orafi italiani e i buyers internazionali». Con le due manifestazioni, leg aggiungerà dunque al suo calendario di eventi di pro-

prietà due prodotti che si affiancheranno a Vicenzaoro January, T-Gold, Vicenzaoro September, Vod Dubai International Jewellery Show e altri appuntamenti internazionali. Il valore per l'acquisizione dei beni e dei diritti è determinato da una componente fissa di 3.494.000 euro e da una componente variabile che potrà raggiungere un valore massimo di 956.000 euro.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

### IL GRUPPO DI CESENA

#### Stop ristrutturazione Trevi, pronto ricorso

Trevi, il gruppo di ingegneria di Cesena specializzato in grandi opere del sottosuolo, presenterà nei prossimi giorni il ricorso alla Corte d'appello di Bologna contro la decisione del tribunale di Forlì che ha rigettato l'omologazione dell'accordo di ristrutturazione raggiunto con i creditori. Lo rende noto la società.

Compero macchine per caffè espresso per bar dal 1900 al 1960. La Marzocco, Faema, Gaggia, La Pavoni, Tortorelli  
Tel. +39 3474132673

**MALTONI**  
Caffè Macchine Restaurazioni

### AVVISO DI AGGIUDICAZIONE

La GE.S.A.C. S.p.A. - Società Gestione Servizi Aeroporti Campani S.p.A. - Uffici Direzionali - Aeroporto di Capodichino, Napoli - 80144 - Tel. 081/7896111 - Fax 081/7896522, acquisti@gesac.it, www.gesac.it., rende noto l'esito della procedura negoziata mediante strumenti informatici avente ad oggetto la fornitura con posa in opera e la manutenzione degli apparati Explosive DetectionSystem (EDS) standard 3 per gli aeroporti di Napoli (CIG 7863445019), Torino (CIG 78634579FD), Bologna, (CIG 7863463EEF), Alghero (CIG 7863467240), il cui bando di gara è stato pubblicato sulla Gazzetta Ufficiale dell'Unione Europea n. 2019/S 077-184353 del 15/04/2019, oltre avviso di rettifica n. 2019/S 095-230796 del 15/05/2019, sulla Gazzetta Ufficiale della Repubblica Italiana V Serie Speciale e per estratto sui quotidiani nazionali e locali, Richieste di invito pervenute: n. 5; Candidati invitati: n. 5; Offerte pervenute: n. 1. Criterio di aggiudicazione: offerta economicamente più vantaggiosa - Impresa aggiudicataria SMITHS DETECTION ITALIA S.R.L. con sede legale in Muggiò (MB), Via Giotto n. 3, CAP. 20863, Italia.

L' Amministratore Delegato  
**Roberto Barbieri**